

# Basisinformationsblatt

## Zweck

Dieses Informationsblatt stellt Ihnen wesentliche Informationen über dieses Anlageprodukt zur Verfügung. Es handelt sich nicht um Werbematerial. Diese Informationen sind gesetzlich vorgeschrieben, um Ihnen dabei zu helfen, die Art, das Risiko, die Kosten sowie die möglichen Gewinne und Verluste dieses Produkts zu verstehen, und Ihnen dabei zu helfen, es mit anderen Produkten zu vergleichen.

## I. Produkt

Allianz PortfolioKonzept Flexi  
der Allianz Lebensversicherungs-AG  
www.allianz.de  
Weitere Informationen erhalten Sie telefonisch unter  
07 11.66 39 60 96.

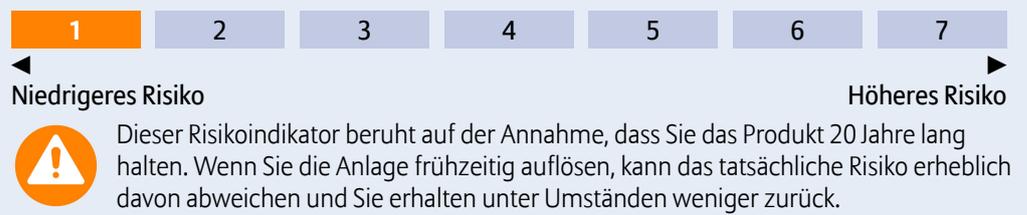
Stand des Basisinformationsblatts: 22.10.2021  
**Zuständige Aufsichtsbehörde:**  
Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin)

## II. Um welche Art von Produkt handelt es sich?

<b>Art</b>	Das Versicherungsanlageprodukt ist ein Kapitalisierungsgeschäft und beinhaltet daher keine biometrische Risikoabsicherung. Das Versicherungsanlageprodukt unterliegt deutschem Recht.
<b>Ziele</b>	Die Kapitalanlage erfolgt während der gesamten Versicherungsdauer vollständig durch das Versicherungsunternehmen; sie zielt auf die nachhaltige Finanzierung der Leistungen aus allen Verträgen des Unternehmens ab. Neben der Renditechance kommt auch der Sicherheit der Kapitalanlagen eine hohe Bedeutung zu. Bei den Vermögenswerten handelt es sich im Wesentlichen um Darlehen, Hypotheken, festverzinsliche Wertpapiere, Aktien und Immobilien. Wir setzen die Prinzipien des verantwortungsvollen Investierens der Vereinten Nationen (PRI) um. Wir berücksichtigen ökologische und soziale Merkmale, indem wir uns z.B. für eine kohlenstoffarme Wirtschaft einsetzen. Die Leistungen umfassen garantierte Leistungen sowie nicht garantierte Leistungen aus der Überschussbeteiligung, die aus den Erträgen der Kapitalanlage entstehen.
<b>Kleinanleger-Zielgruppe</b>	Das Produkt eignet sich für Unternehmen (jur. Personen und Personengesellschaften), Stiftungen, kirchliche u. gemeinnützige Organisationen und Verbände. Gewisse Schwankungen bei der Überschussbeteiligung im Vertragsverlauf nimmt der Kunde in Kauf. Das zum Ende der Vertragslaufzeit vorhandene Kapital kann unter der Summe der Anlagen liegen, sodass ein Verlustrisiko besteht. Für das Verständnis der Leistungen benötigt der Kunde keine Kenntnisse über und keine Erfahrungen mit den Finanzmärkten und Versicherungsanlageprodukten und/oder verpackten Anlageprodukten.
<b>Versicherungsleistungen und Kosten</b>	Zum Ende der Vertragslaufzeit erhält der Kunde eine einmalige Kapitalzahlung. Diese setzt sich aus den Anlagen, einer garantierten und einer nicht garantierten variablen Verzinsung zusammen. Der Wert dieser Leistungen ist in Abschnitt III dargestellt. Für die Berechnungen in diesem Basisinformationsblatt gehen wir von 20 jährlichen Anlagen von je 1.000 EUR aus. In diesem Modellfall ergibt sich eine durchschnittliche jährliche Versicherungsprämie für den Versicherungsschutz von 0 EUR, sodass die jährliche Anlage nach Berücksichtigung der Versicherungsprämie 1.000 EUR beträgt.
<b>Laufzeit</b>	Die Laufzeit für dieses Produkt entspricht der Vertragslaufzeit. Dieses Produkt kann für unterschiedliche Vertragslaufzeiten abgeschlossen werden. Die Berechnungen wurden für eine Vertragslaufzeit von beispielhaft 20 Jahren durchgeführt. Wir können den Vertrag nur aus wichtigem Grund fristlos kündigen.

### III. Welche Risiken bestehen und was könnte ich im Gegenzug dafür bekommen?

#### Risikoindikator



Der Gesamtrisikoindikator hilft Ihnen, das mit diesem Produkt verbundene Risiko im Vergleich zu anderen Produkten einzuschätzen. Er zeigt, wie hoch die Wahrscheinlichkeit ist, dass Sie bei diesem Produkt Geld verlieren, weil sich die Märkte in einer bestimmten Weise entwickeln oder wir nicht in der Lage sind, Sie auszubehalten. Wir haben dieses Produkt auf einer Skala von 1 bis 7 in die Risikoklasse 1 eingestuft, wobei 1 der niedrigsten Risikoklasse entspricht. Das Risiko potenzieller Verluste aus der künftigen Wertentwicklung wird als sehr niedrig eingestuft. Bei ungünstigen Marktbedingungen ist es äußerst unwahrscheinlich, dass unsere Fähigkeit beeinträchtigt wird, Sie auszuzahlen. Sie haben Anspruch darauf, mindestens 97 % Ihres Kapitals zurückzuerhalten. Darüber hinausgehende Beträge und zusätzliche Renditen sind von der künftigen Marktentwicklung abhängig und daher ungewiss. Dieser Schutz vor künftigen Marktentwicklungen gilt jedoch nicht, wenn Sie vor Ende der Vertragslaufzeit kündigen.

#### Performance-Szenarien

Diese Tabelle zeigt, wie viel Sie in den nächsten 20 Jahren unter verschiedenen Szenarien zurückerhalten könnten, wenn Sie 1.000 EUR pro Jahr anlegen. Die dargestellten Szenarien zeigen, wie sich Ihre Anlage entwickeln könnte. Sie können sie mit den Szenarien für andere Produkte vergleichen.

Anlage 1.000 EUR pro Jahr		1 Jahr	10 Jahre	20 Jahre
<b>Szenarien</b>				
Erlebensfall-Szenarien				
Stressszenario	Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten	690 EUR	5.738 EUR	20.451 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-31,04 %	-10,42 %	0,21 %
Pessimistisches Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten	835 EUR	6.959 EUR	21.993 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-16,49 %	-6,72 %	0,90 %
Mittleres Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten	928 EUR	7.998 EUR	24.899 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-7,24 %	-4,11 %	2,04 %
Optimistisches Szenario	Was Sie nach Abzug der Kosten erhalten könnten	954 EUR	8.952 EUR	29.202 EUR
	Jährliche Durchschnittsrendite	-4,57 %	-2,02 %	3,48 %
Kumulierter Anlagebetrag		1.000 EUR	10.000 EUR	20.000 EUR

Die dargestellten Szenarien entsprechen einer Schätzung der künftigen Wertentwicklung aufgrund früherer Wertänderungen dieses Investments; sie sind kein exakter Indikator. Wie viel Sie tatsächlich erhalten, hängt davon ab, wie sich der Markt entwickelt und wie lange Sie das Produkt halten. Das Stressszenario zeigt, was Sie im Fall extremer Marktbedingungen zurückerhalten könnten und berücksichtigt nicht den Fall, dass wir womöglich nicht in der Lage sind, die Auszahlung vorzunehmen. In den angeführten Zahlen sind sämtliche Kosten des Produkts selbst enthalten, jedoch unter Umständen nicht alle Kosten, die Sie an Ihren Berater oder Ihre Vertriebsstelle zahlen müssen. Bei den angeführten Zahlen ist Ihre persönliche steuerliche Situation nicht berücksichtigt, die sich ebenfalls darauf auswirken kann, wie viel Sie zurückerhalten.

### IV. Was geschieht, wenn die Allianz Lebensversicherungs-AG nicht in der Lage ist, die Auszahlung vorzunehmen?

Es besteht ein gesetzlicher Sicherungsfonds (§§ 221 ff. Versicherungsaufsichtsgesetz), der bei der Protektor Lebensversicherungs-AG eingerichtet ist. Die Allianz Lebensversicherungs-AG gehört dem Sicherungsfonds an. Dieser schützt die Ansprüche der Vertragspartner und sonstiger aus dem Vertrag begünstigter Personen. Die Aufsichtsbehörde kann die vertraglich garantierten Leistungen um maximal 5 % herabsetzen.

### V. Welche Kosten entstehen?

Die Renditeminderung (Reduction in Yield - RIY) zeigt, wie sich die von Ihnen gezahlten Gesamtkosten auf die Anlagerendite, die Sie erhalten könnten, auswirken. In den Gesamtkosten sind einmalige, laufende und zusätzliche Kosten berücksichtigt. Die hier ausgewiesenen Beträge entsprechen den kumulierten Kosten des Produkts bei drei verschiedenen Haltedauern. Sie

beinhalten etwaige Vertragsstrafen bei vorzeitigem Ausstieg. Bei den angegebenen Zahlen wird davon ausgegangen, dass Sie 1.000 EUR pro Jahr anlegen. Die Zahlen sind Schätzungen und können in der Zukunft anders ausfallen.

### Kosten im Zeitverlauf

Die Person, die Ihnen dieses Produkt verkauft oder Sie dazu berät, kann Ihnen weitere Kosten in Rechnung stellen. Sollte dies der Fall sein, informiert Sie die Person über diese Kosten und zeigt Ihnen, wie sich sämtliche Kosten im Zeitverlauf auf Ihre Anlage auswirken werden.

Anlage 1.000 EUR pro Jahr			
Szenarien	Wenn Sie nach 1 Jahr einlösen	Wenn Sie nach 10 Jahren einlösen	Wenn Sie nach 20 Jahren einlösen
Gesamtkosten	107 EUR	4.029 EUR	3.492 EUR
Auswirkung auf die Rendite (RIY) pro Jahr	10,78 %	7,65 %	1,50 %

### Zusammensetzung der Kosten

Aus der nachfolgenden Tabelle geht Folgendes hervor:

- wie sich die verschiedenen Arten von Kosten jedes Jahr auf die Anlagerendite auswirken, die Sie am Ende der empfohlenen Haltedauer erhalten könnten;
- was die verschiedenen Kostenkategorien beinhalten.

Diese Tabelle zeigt die Auswirkungen auf die Rendite pro Jahr

Einmalige Kosten	Einstiegskosten	0,29 %	Auswirkung der im Preis bereits inbegriffenen Kosten. Die Kosten für den Vertrieb Ihres Produkts sind darin inbegriffen.
	Ausstiegskosten	0,00 %	Auswirkung der Kosten, die anfallen, wenn Sie bei Fälligkeit aus Ihrer Anlage aussteigen.
Laufende Kosten	Portfolio-Transaktionskosten	0,06 %	Auswirkung der Kosten, die dafür anfallen, dass wir für das Produkt zugrunde liegende Anlagen kaufen und verkaufen.
	Sonstige laufende Kosten	1,15 %	Auswirkung der Kosten, die wir Ihnen jährlich für die Anlageverwaltung abziehen, sowie der in Abschnitt II genannten Kosten.

In den angeführten Einstiegskosten sind sämtliche Vertriebskosten des Produkts selbst enthalten, jedoch unter Umständen nicht alle Kosten, die Sie an Ihren Berater oder Ihre Vertriebsstelle zahlen müssen.

Die tatsächlichen Kosten können von den oben genannten Kosten abweichen, da sie z. B. von Ihren persönlichen Anlagen oder den von Ihnen gewählten Optionen abhängen.

## VI. Wie lange sollte ich die Anlage halten, und kann ich vorzeitig Geld entnehmen?

### Empfohlene Haltedauer: bis zum Ende der Vertragslaufzeit, hier beispielhaft 20 Jahre

Versicherungsanlageprodukte, die ein Kapitalisierungsgeschäft sind, sind hinsichtlich des Anlagehorizonts auf das Ende der Vertragslaufzeit ausgerichtet. Dieses Produkt kann für unterschiedliche Vertragslaufzeiten abgeschlossen werden. Die Berechnungen wurden für eine Vertragslaufzeit von **20 Jahren** durchgeführt. Sie können Ihren Vertrag mit einer Frist von 4 Wochen zum Monatsende kündigen. Sie erhalten dann den marktgerechten Kündigungswert. Weitere Informationen finden Sie in Ihrem Vertrag unter „Kündigung“.

## VII. Wie kann ich mich beschweren?

Falls Sie sich über das Produkt, den Vermittler oder das Versicherungsunternehmen beschweren möchten, können Sie unsere Hotline unter 07 11.66 39 60 96 anrufen. Sie können die Beschwerde auch über unsere Internetseite [www.allianz.de](http://www.allianz.de), per Brief (Allianz Lebensversicherungs-AG, 10850 Berlin oder Allianz Lebensversicherungs-AG, Reinsburgstr. 19, 70178 Stuttgart) oder per E-Mail ([Lebensversicherung@allianz.de](mailto:Lebensversicherung@allianz.de)) bei uns einreichen.

## VIII. Sonstige zweckdienliche Angaben

Sonstige zweckdienliche Angaben finden Sie in Ihrem Vertrag und den Informationen zu Ihrem Vertrag.